

CALENDARIO APPUNTAMENTI TRENTINO STARTUP VALLEY

Fase 1 | Bootstrap 2019/2020

martedì 14 gennaio 2020	1.(0) Perché e come fare una startup innovativa Motivazionale / Orientativo / Programmatico Comprendere le dinamiche dell'innovazione ed i riflessi che hanno sulla costruzione di una iniziativa imprenditoriale. Identificare gli elementi cardine su cui sviluppare la propria idea di business.	CLab-1 9:00-13:00
martedì 21 gennaio 2020	2.(0) Value proposition w/Lean Startup Costruire una soluzione (prodotto o servizio) appropriata per i propri clienti adottando metodologie flessibili per riconfigurare l'idea di business durante lo sviluppo della stessa.	CLab-1 9:00-13:00
martedì 28 gennaio 2020	3.(0) Fondamenti di comunicazione Come trasferire le proprie idee agli altri: comunicazione efficace. Come parlare in pubblico, come rompere il ghiaccio davanti ad una platea, come difendere la propria idea e la propria posizione in situazioni non confortevoli. Linguaggio non verbale.	Manifattura 9:00-13:00
martedì 4 febbraio 2020	4.(0) Marketing strategico: analisi di mercato Comprendere le dinamiche del mercato da affrontare; analizzare le tipologie di clienti e le loro caratteristiche; valutare le dimensioni economiche del mercato; comprendere il proprio posizionamento nel mercato valutando il vantaggio competitivo ed i concorrenti	CLab-1 9:00-13:00
martedì 11 febbraio 2020	5.(0) Marketing commerciale Come arrivare ad acquisire il primo cliente. Studiare e sviluppare un processo di acquisizione clienti su piccola e grande scala; passi del processo di marketing. Valutazione del costo del valore del cliente.	CLab-1 9:00-13:00
martedì 18 febbraio 2020	6.(0) Proprietà intellettuale Cosa si può proteggere con un brevetto e come si sviluppa la procedura di tutela della proprietà intellettuale. Brevetti, licenze, marchi, segreti industriali, copyright.	Trentino Sviluppo 9:00-17:00
martedì 3 marzo 2020	7.(0) Revenue models & Business Model Canvas In quanti differenti modi posso ottenere profitto dalla mia soluzione e qual è il più efficace. Studio dei principali modelli. Scopo, costruzione ed utilizzo del Business Model Canvas.	CLab-1 9:00-13:00
martedì 10 marzo 2020	8.(0) Pitch training _2 dettagliato Quali sono le informazioni da trasferire con un pitch; quali tecniche rendono più efficace la presentazione a clienti o investitori.	Trentino Sviluppo 9:00-13:00
martedì 17 marzo 2020	9.(0) Financial Plan semplificato: concetti e contenuti di base Scopo e modalità di costruzione di un piano finanziario che valuti tutti i costi ed i guadagni. Flusso di cassa e punto di break-even.	CLab-1 9:00-13:00
martedì 31 marzo 2020	10.(0) Company + Banking + Commercialista Qual è il format ideale della startup che si costituisce in società? Quali sono gli aspetti fondamentali da considerare prima di costituirsi in società. Ruolo della banca e del commercialista a fianco dell'imprenditore	CLab-2 9:00-13:00
martedì 7 aprile 2020	11.(0) Funding + BP Le diverse forme di finanziamento per sostenere una startup in funzione della maturità della stessa. Angel, Venture capital: differenze e dinamiche. Come redigere un Business Plan.	CLab-2 9:00-13:00
giovedì 7 maggio 2020	12.(0) Pitch training_3: test presentazioni. Prova generale delle presentazioni in vista del Demo Day	CLab-1 18:00-20:00
martedì 12 maggio 2020	Demo Day	Da definire